

新闻稿

2022年3月21日

富通保險 2021 整年业绩表现理想 首年年化保费收入按年上升 19% 穆迪再度授予「A3」财务实力评级

2022年3月21日（香港）— 根据保险业监管局最新公布数据，富通保险有限公司（「富通保险」）2021年整体业绩表现理想：全年首年年化保费收入^{1,2}按年上升19%³，相对行业整体的1%增长，富通保险成绩优越。当中在岸业务⁴首年年化保费收入^{5,6}较去年同期录得增长达26%⁷。此外，富通保险于市场排名由2020年的第13位跃升至第11位，市场占有率从2.2%增加至2.6%（两者同按首年年化保费收入计算）。同时，穆迪投资再次确认富通保险之财务实力评级为「A3」⁸，足证公司发展稳健，雄厚财务实力毋庸置疑。

富通保险行政总裁郑国成表示：「尽管去年经营环境于疫情冲击下充满挑战，但富通保险坚决迎难而上，积极求变，并坚持以客户为中心，透过新世界集团多元业务生态圈，积极于产品开发、服务创新及客户体验等领域创造更多共享价值，在协同效应的良好发挥下为公司带来多元商机，造就理想业绩表现。」

郑国成表示，展望未来将继续通过与新世界及新创建集团的进一步整合与合作，探索共同发展机会，在进一步提升富通保险的核心竞争力以推动业务增长之余，亦努力研究不同方案为社区防疫作出贡献，助力香港走出「疫」境，与持份者和整个社会一起持续发展及成长。

注：

1. 首年年化保费收入为年度化保费之100%及整付保费收入10%之总和。
2. 首年年化保费收入是根据保险业监管局2021年1月至12月长期保险业务的临时统计数字（「统计数字」），以个人人寿（类别A至F）之新造直接业务作计算。
3. 根据统计数字之首年年化保费收入，与去年同时期之首年年化保费收入比较。
4. 本地首年年化保费收入指有关计算首年年化保费之保单由持有香港身分证的保单持有人投保单。
5. 本地首年年化保费收入为本地年度化保费之100%及本地整付保费收入10%之总和。
6. 本地首年年化保费收入是根据统计数字，以个人人寿（类别A至F）之「在岸」新造直接业务计算。
7. 根据统计数字之首年年化保费收入，与去年同时期之本地首年年化保费收入比较。
8. 根据穆迪投资于2022年2月发布之财务实力评级。

- 完 -

关于富通保险有限公司

富通保险有限公司（「富通保险」）为新创建集团有限公司（香港股份代号：0659）之全资附属公司，也是香港最具规模的寿险公司之一。富通保险服务香港逾30年，为个人及机构提供一系列多元化的保险及理财规划产品服务，涵盖人寿保障、医疗保险、意外保障、储蓄计划和投资保险。作为新世界集团成员，富通保险亦透过与集团多元业务的协同，从创富传承、健康养生到优质生活，为客户提供完善的人生规划方案。

关于新创建集团有限公司

新创建集团有限公司（香港股份代号：659）作为新世界发展有限公司（香港股份代号：17）旗下的多元产业上市旗舰，主要在香港及内地投资和经营多元化业务，核心业务包括收费公路、商务飞机租赁、建筑及保险，策略组合则涵盖物流及设施管理。

传媒联络

富通保险有限公司

品牌发展及传讯部

邝淑仪 (Suki Kwong)

+852 2591 8504

suki.kwong@ftlife.com.hk

富通保险有限公司（于百慕达注册成立之有限公司）

重要提示:

- 本新闻稿乃富通保险经搜集有关数据及资料制作而成，仅供参考用途。于制作此新闻稿时，富通保险尽力确保资料内容准确、完整及为最新的资讯，但不会就本新闻稿任何内容的准确性、完整性及适时性作出任何担保或保证。富通保险明确表示概不就因本新闻稿任何内容而产生或因依赖该内容而引致的任何索偿及/或损失承担任何责任。富通保险保留权利随时更改及修改此新闻稿载列之资料，而毋须发出预先通知。就此新闻稿之内容作出任何决定前，建议向适当的专业人士（如理财顾问或律师等）寻求独立意见。
- 如欲查询，欢迎致电富通保险客户服务热线：**+852 2866 8898**。
- 此文件只适宜于香港分发，不应被诠释为在香港以外地区提供富通保险的任何产品，或就其作出要约或招揽。如在香港境外之任何司法管辖区的法律下提供或出售或游说购买任何富通保险的产品属违法，富通保险在此声明无意在该司法管辖区提供或出售或游说购买该产品。