

## 富通保险推出四合一「全方位保障」寿险计划 保险「百宝袋」为您轻松筹划未来

香港 — 富通保险有限公司（「富通保险」）推出「全方位保障」寿险计划（「计划」），集危疾、医疗、意外及人寿保障于一身，让客户能轻松获得全面保障，毋惧人生路上的各种挑战。客户供款 12 年可享 20 年的保障，期满时更有机会获取相等于已缴付保费总额 120% 的期满利益<sup>1</sup>。若此计划未有任何已付或应付的赔偿，于指定时期客户可在毋须提供进一步受保人的可保证明的情况及符合富通保险当时的通行规则下，选择把计划的保额转换为指定的终身寿险或终身危疾寿险计划，而其金额可高达转换日期时此计划的保额之 100%<sup>2</sup>，让客户即使在此计划期满后，仍可享受寿险或危疾寿险保障。现凡于推广期内成功投保计划的特选客户<sup>3</sup>，更有机会获得高达两个月的首年保费回赠优惠，详情请参阅产品优惠宣传单张<sup>4</sup>。

富通保险的调查结果<sup>5</sup>显示，20 至 29 岁以及 30 岁以上两个组别的受访者当中，分别约有六成及四成人表示不懂如何进行中至长期的理财计划。富通保险作为本港最具规模的寿险公司之一，明白保险服务对大众的重要性，同时亦理解市场上形形色色、五花八门的保险产品确实有机会令一众年轻客户无从入手，更有可能因而却步或错误选择不合适的产品。有见及此，富通保险今次以崭新概念，设计出四合一的全方位产品，让一众生活繁忙并且需要利用保险产品作出规划的年轻客户群，可以较相宜保费同时获得危疾、医疗、意外及人寿四方面的保障，免去不必要的选择烦恼，更有助填补保障缺口。

富通保险首席业务总监兼首席产品总监杨娟表示：「普遍港人对保险缺乏透彻的认识，尤其年轻一族以及正为自己及子女物色第一份保障的新手父母，面对多种不同的保障需要，未必清楚了解如何拣选合适又全面的计划。富通保险一直秉持『以客户为中心』的宗旨，致力为客户带来最优质便捷的产品方案。我们今次用心打造的四合一『全方位保障』寿险计划，集危疾、医疗、意外及人寿保障于一身，于计划期满日更设有期满利益，希望大家感受到保障挚爱不再是一道艰深的课题。」

### 「全方位保障」寿险计划保障项目<sup>6</sup>

**危疾：**保障 10 种危疾，包括癌症、严重心脏病发作、及中风等

**医疗：**身心灵健康保障，及每日住院现金保障

**意外：**意外身故保障、意外断肢保障、严重烧伤保障、及完全及永久伤残保障

**人寿：**一笔过身故赔偿

<sup>1</sup>此乃指期满利益，并假设保单没有任何已付或应付之赔偿及保单持有人没有于保单下行使任何选项（包括但不限于部分退保）。120%已缴付保费总额当中所占的 80%为保证现金价值，而 40%为根据本公司现时假设投资回报而计算的非保证特别红利（如有），仅供参考。

## 共创绿色未来

富通保险作为新世界集团的成员之一，秉承集团「创造共享价值」的理念，致力于环境、社会和管治（「ESG」）不同方面为所有持份者创造长远价值。此计划透过部分投资于具有高 ESG 评分的债务证券发行公司，为环保、健康及关爱等范畴创造价值。

众所周知，乘搭公共交通工具能有助减少二氧化碳排放，以纾缓空气污染问题。富通保险希望能够为客户在保护环境同时提供保障，故特设条款，如受保人以缴费乘客身份在乘搭公共交通工具时因意外受伤，富通保险会给付「双倍赔偿保障」<sup>7</sup>。

此外，富通保险推出「One Plan One Tree 富通森林种植计划」<sup>8</sup>。由即日起至2021年12月31日，客户于推广期内成功投保及获批核此计划，富通保险将会为客户种植一棵树苗，并邀请客户成为共同种植者，为环保、健康及关爱等范畴创造价值。

以上所述的所有产品特点受相关条款及细则约束，有关「全方位保障」寿险计划的详细数据，请参阅产品小册子：

<https://www.ftlife.com.hk/pdf/tc/products/life-insurance/health/combopro-insurance-plan-brochure.pdf>



富通保险的「全方位保障」寿险计划，以创新概念集危疾、医疗、意外及人寿保障于一身，更提供身心灵健康保障，看顾客户生活上的情绪及身体劳损问题，「全方位保障」客户及其家人。



富通保险首席业务总监兼首席产品总监杨娟相信，年轻人及新手父母可透过投保「全方位保障」寿险计划，为自己及小孩轻松筹划未来。

- <sup>2</sup> 新保单的保额只可相等于或低于批核当日此计划之保额，而新保单的保费将根据批核当日受保人的年龄及富通保险的保费率厘定，富通保险有绝对酌情权决定。当行使可转换权益后，富通保险将支付相应的保证现金价值（如有）及非保证特别红利（如有），而此计划将自动终止。请参阅保单条款以了解更多关于「可转换权益」之详情。
- <sup>3,4</sup> 特选客户指于 2021 年 9 月 16 日年龄介乎 18 至 60 岁并持有最少一张仍然生效之富通保险保单的保单持有人（「特选客户」）。特选客户必须为所投保的「全方位保障」之保单持有人，而特选客户之相关投保申请书上须填写推广编号「DOUBLEUP」方可享有 2 个月首年保费回赠。而其他一般客户可享有 1 个月首年保费回赠。详情请参阅「全方位保障」寿险计划产品优惠宣传单张：  
<https://www.ftlife.com.hk/pdf/tc/products/life-insurance/health/combopro-insurance-plan-flyer.pdf>
- <sup>5</sup> 详情请参阅《富通保险：港人疫情下退休信心下挫 年轻一代理财规划认知不足》调查：  
<https://www.ftlife.com.hk/tc/about-FTLife/PR Prosperous 2 TC.pdf>
- <sup>6,7</sup> 详情请参阅「全方位保障」寿险计划产品小册子：  
<https://www.ftlife.com.hk/pdf/tc/products/life-insurance/health/combopro-insurance-plan-brochure.pdf>
- <sup>8</sup> 详情请参阅「One Plan One Tree 富通森林种植计划」宣传单张：  
<https://www.ftlife.com.hk/pdf/tc/home/one-plan-one-tree.pdf>

### 关于富通保险有限公司

富通保险有限公司（「富通保险」）为新创建集团有限公司（香港股份代号：0659）之全资附属公司，也是香港最具规模的寿险公司之一。富通保险服务香港逾 30 年，为个人及机构提供一系列多元化的保险及理财规划产品服务，涵盖人寿保障、医疗保险、意外保障、储蓄计划和投资保险。作为新世界集团成员，富通保险亦透过与集团多元业务的协同，从创富传承、健康养生到优质生活，为客户提供完善的人生规划方案。

### 传媒联络

富通保险有限公司  
品牌发展及传讯部  
徐家莉（Lily）  
+852 2591 8298  
[lily.chui@ftlife.com.hk](mailto:lily.chui@ftlife.com.hk)

纵横财经公关顾问有限公司  
李希彤（Yoko） / 朱伟东（Addison）  
+852 2864 4813 / +852 2864 4817  
[yoko.li@sprg.com.hk](mailto:yoko.li@sprg.com.hk) / [addison.chu@sprg.com.hk](mailto:addison.chu@sprg.com.hk)

### 重要提示：

- 本新闻稿乃数据摘要，仅供参考之用。详情请参阅有关产品小册子、宣传单张及保单文件。有关富通保险「全方位保障」寿险计划详情，均以保单合约之条款及细则作准。
- 本新闻稿的产品数据不包含「全方位保障」寿险计划的完整条款，有关完整条款载于保单文件中。
- 「全方位保障」寿险计划可作为独立保单而无须捆绑式地与其他种类的保险产品一并购买。
- 如欲查询，欢迎致电富通保险客户服务热线：+852 2866 8898。
- 此文件只适宜于香港分发，不应被诠释为在香港以外地区提供富通保险的任何产品，或就其作出要约或招揽。
- 如在香港境外之任何司法管辖区的法律下提供或出售或游说购买任何富通保险的产品属违法，富通保险在此声明无意在该司法管辖区提供或出售或游说购买该产品。

- 完 -